

第47回ウィンセミナー

第1部 経営支援セミナー

ウィン合同会計事務所 松本常裕税理士事務所

第2部 経営に活かす、風水・開運講座

~経営者は、強運であり続ける義務がある!~

御優美インターナショナル 岡田有未 先生

“氣を知り、機を掴む”
会社経営において、絶対必要なことは「利益を出し続けること」。この当たり前のことは、“機(チャンス)”を掴むことで実現します。それでは“機(チャンス)”はどうやって掴めばいいのでしょうか?それは“氣(法則)”を知り、使いこなすことで得られるのです。今回のセミナーでは、この“氣”を使いこなすためのお話と、10月以降の運気の傾向と対策をご参加者の生年ごとに解説いたします。

平成24年10月19日(金) 共催 ウィン合同会計・松本常裕税理士事務所

14:00~ 受付開始
14:30~14:50 ワンポイントセミナー
14:50~15:50 第一部 休憩10分
16:00~17:30 第二部
18:00~20:00 懇親会

限定 50名様

参加費:2,000円

会場:近畿税理士会館(大同生命ビル)6階会議室 http://www.kinzei.or.jp/maps.html
京阪電車「天満橋」駅より徒歩3分・地下鉄谷町線「天満橋」駅4番出口すぐ

懇親会:会場未定

会費は別途3,000円となっております。

*会場の都合により当日キャンセルの場合は食事代の一部1,500円を負担していただくことになります。

お問い合わせ:ウィン合同会計事務所(担当:小牧)

大阪市中央区谷町1-3-5 アソビの天満橋ビル5F

TEL 06-6910-7286 E-MAIL win@tkcnf.or.jp

事務所ホームページ http://www.tkcnf.com/win/pc/

送付先 ウィン合同会計事務所 FAX 06-6945-7008

以下2つの項目のうち、該当するものに○印をお願いいたします。

1. セミナー、懇親会とも参加する。 2. セミナーのみ参加する。

貴社名 電話番号

住所 〒

受講者名 E-MAIL

受講者名 E-MAIL

第47回 ウィンセミナー@拡大版

10月のウィンセミナーは14時から20時まで。
情報満載のセミナー2部制で開催されます☆

このセミナーの第2部を担当するのが岡田有未氏。
本誌でもご紹介をした風水・空間プロデューサーの
経営に活かす風水開運術が聴けちゃいますよ!

お金の話はアレですが…笑

●万円のセミナーでお話をしている内容ですので
2000円で聴ける機会はそうそうないですよ!



風水・空間プロデューサー
岡田有未氏
(株)優美インターナショナル

お問い合わせ&お申し込みはコチラまで。

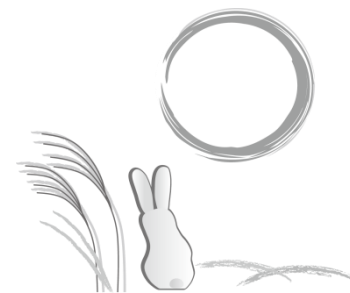
ウィン合同会計事務所: http://www.tkcnf.com/win/pc/



2012年9月号 [Vol.30]

TOPICS

- 長かった夏休みが終わって新学期がスタート♪♪
今月のコンフォルト動向
磯貝和美のオススメ
~「読き力検定」でコミュニケーション力を高めよう!~
接遇コンサルタントの豆知識
コンフォルトインフォメーション
編集後記



長かった夏休みが終わって新学期がスタート♪♪



いっぱい遊んだ夏休みが終わって学校スタート!



いまは毎日運動会の練習で大忙しだよ。
2人とも気合十分、衣装もバッチリ決まっています♪

熱狂的な虎ファン&金本ファンのだいとにとって
金本選手の引退はショッキングな出来事でした…



爽やかな季節がやってきました

今月も最後までお読みいただきありがとうございました。
やっと涼しくなってきましたが、体調は大丈夫ですか。
私はもう十分に寝込んだので今のところは元気に過ごしています。
いよいよ秋本番。食欲、読書、学びの秋を迎えるにあたって
セミナーののご案内も載せてありますのでご検討ください。
どちらか当社は参加する側ですが…会場でお待ちしています!

編集後記

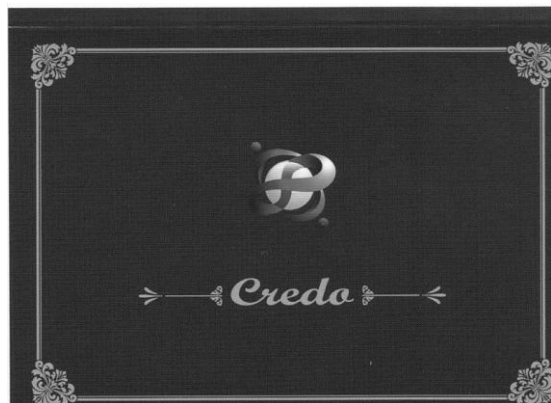


株式会社コンフォルト

〒530-0044 大阪市北区東天満2丁目9番1号 若杉センタービル本館1401号室

Tel:06-6809-3251/Fax:06-7635-5437/mail:info@cs-confort.co.jp/URL:http://cs-confort.co.jp

『接遇コンサルタント磯貝和美のConfort成長日記』ブログ版 http://ameblo.jp/confort323/



クレド制作プロジェクト☆クレドが完成しました！

グループ全体の教育を担当させていただいている企業様から「クレド」を作りたい、とのご依頼がありました。現場が「自分たちの約束事」と思えなければ浸透しないので各拠点の代表者を集めてプロジェクトを組みました！2か月後にはこんな素晴らしいクレドができあがりまして☆

講演「患者様と心の距離が近づくおもてなし術」

一般社団法人メディカルスタディ協会関西の定例会にて医療&介護関係者向けの講演をさせていただきました。サービス業の本質、医療におけるサービスとは・・・1時間という限られた時間でしたが、研修でお話をしている内容をギュギュギュッと凝縮してお伝えしました！皆さま、真剣なまなざしで聴いてくださいました。



町丸氏 講演「ミッキー・マウスに頼らない本物の指導力」にいらしてきました！！

弊社のパートナー講師として活躍中の町丸義之氏。関西で講演をするということでいってまいりました。彼のお得意の少人数だったので・・・イジリまくり、動きまくり、笑いまくりの90分になりました(笑)オトモダチの永野まさる氏もサービスでお話をしてくれて、参加者にとってお得な講演会でした♪

【町丸氏のセミナー、講演のお問い合わせはコンフォルトまでどうぞ】

聴き力検定でコミュニケーション力を高めよう！ 聴き力検定とは？ 聴き力検定とは、文字どおり「仕事・家庭・学校等」の日常における聴く力について客観的な尺度としてだけ測ることが出来るかを測るものです。...

クリエイティブコーチングジャパン http://creativecoachingjapan.org/

クリエイティブコーチングジャパンの聴き力検定とは

コミュニケーションスキルの一つである「聴く」スキルに焦点を絞った『聴き力検定』が10月からスタートします！

私の研修でも「3つのきき方」という項目でお話をしますが、仕事でもプライベートでも人と関わるなかで「きき力」は重要な役割を担っています。でも、学校では習わないですよね。

友人が理事をしていることから「聴き力検定」の存在を知り、ぜひ当社のお客さまにもご紹介したいと思いました◎

検定はもちろん、その前のセミナーが重要な鍵をにぎります。セミナーを通して「自分の聴き方」にスポットを当てることで聴き上手への大きな、大きな一歩になるのです。

私は第1回目を受けるので感想希望の方はご連絡くださいね。

接遇コンサルタントの豆知識



江戸しぐさは相手を敬うココロの表れ、すべてお客さまのつもりで丁寧に

江戸しぐさの利点は、みんなが一つのルール（決まり）にしたがえば、家庭でも、会社でも、社会の中でも、お互いの付き合いが楽になり、神経をとがらせなくてもすむようになる「融合のしぐさ」にあります。

「決まり」と言っても、正解が一つの規則とは違って接する相手によって自由自在に変動するルールです。そのベースにある考え方が「すべての相手がお客さまのつもりで丁寧に接する」ことではないでしょうか。

私の研修のなかでも「自分以外はお客さま」という表現を使うことがあります。

会社の部下でも、同僚でも、業者さんでも「お客さま」と想って接するだけで態度が大きく変わります。職場内のコミュニケーショントラブルの原因は、この思いやりの気持ちが足りないことではないでしょうか。

「人間」という言葉は「人の間」と書きます。つまり、私たちは人との関わりの中でしか生きられないのです。

朝の挨拶をちょっとだけ変えてみたり、書類の渡し方をちょっとだけ変えてみたり。ほんのちょっとした気配りで、今まで接してきた相手との関係がガラッと変わるかもしれませんよ(*^^)v

